

You can watch the whole Yard Sale Project (and access to the business plan) on this Instagram Story:
<https://www.instagram.com/stories/highlights/17968852466030189/>







Ελάτε στην οδό ΠΑΡΝΗΘΟΣ 24 για το yard sale μου.

YARD SALE

ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ 5μμ - 8μμ και ΣΚ 10πμ - 12μμ
από τον 10χρονο Γιώργο με τις καλύτερες προσφορές!!!

Πουλάμε βιβλία, είδη σπιτιού, επιτραπέζια, και πολλά ακόμα.
Δοκιμάστε τον δροσερό χυμό μας!



Startup Camp: **Kids Edition**

10:00 - 10:30 **Get to know each other**

10:30 - 11:00 **Τα Βασικά Στοιχεία μιας Επιχείρησης**
Παναγιώτης Γκεζεργλής

11:00 - 11:45 **Πώς Εφευρίσκουμε ένα Νέο Προϊόν**
Έλενα Χαϊλαζοπούλου

11:45 - 12:00 **Snack Break**

12:00 - 12:45 **Προγραμματισμός : Μέρος Α**
Γιώργος Πάντζαρης

12:45 - 13:30 **Προγραμματισμός : Μέρος Β**
Γιώργος Πάντζαρης

13:30 - 14:15 **Break**

14:15 - 14:45 **Πώς και γιατί σε Προσλαμβάνουν σε
μια εταιρεία Τεχνολογίας**
Κατερίνα Τσεβά

14:45 - 16:00 **Άλλοι Βασικοί Ρόλοι σε μια εταιρεία
Τεχνολογίας**
Λαμπρινή Μπένα
Γιώτα Τζεφρόνη
Δημήτρης Μπατ...



Πάριος
COOL game
#1CPR

SPACE-TEAM
Travel in space

Πάριος
COOL game
2CPR

Μάρκετινγκ.

Marketing Budget (ΛΕΦΤΑ ΛΕΦΤΑ ΛΕΦΤΑ ΛΕΦΤΑ)

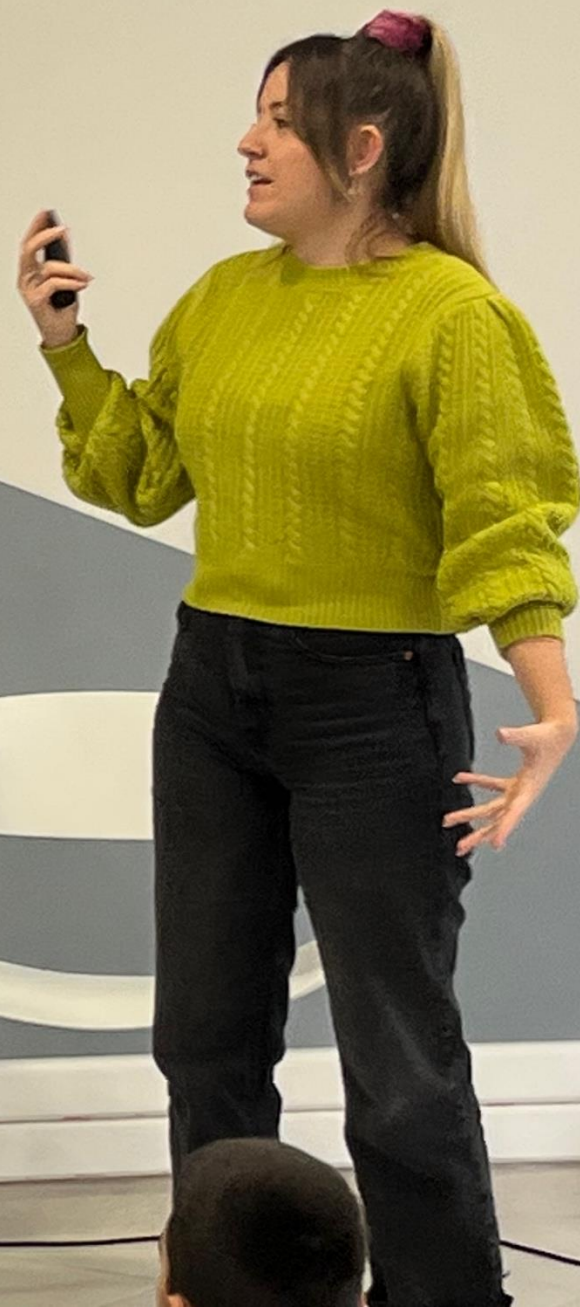
ROI (Return On Investment):
η λέξη που όλοι οι marketers
φοβούνται (?)



ROI είναι μια μετρική που δείχνει την επιστροφή της επένδυσης σε μια προωθητική ενέργεια.
Τα έξοδα διαφήμισης >> επένδυση
Τα έσοδα από την διαφήμιση >> η επιστροφή της επένδυσης
(πωλήσεις που κάναμε χάρη σε μια μάρκετινγκ ενέργεια που τρέξαμε)



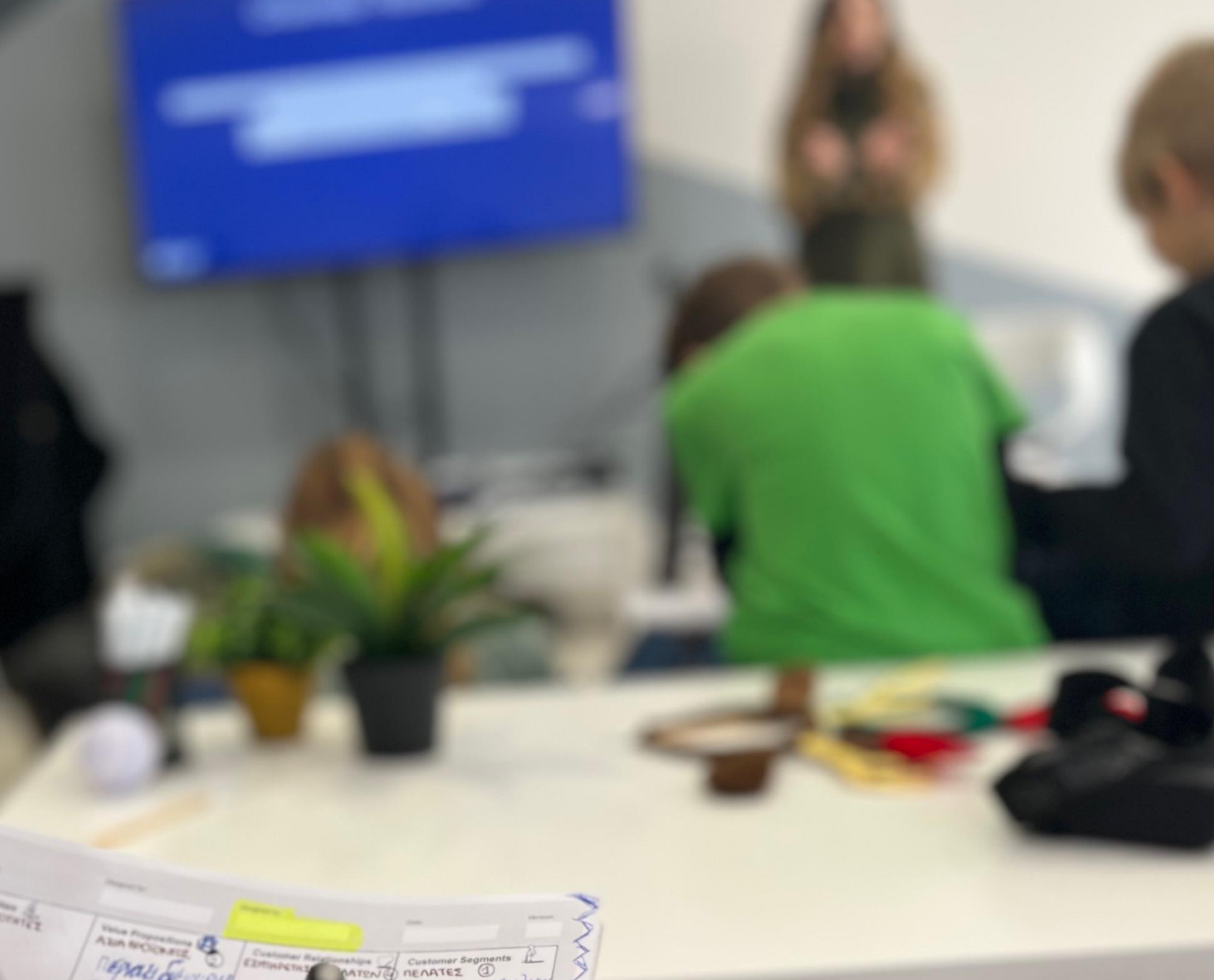
convert
group





Business Model Canvas

Key Partners ΚΥΡΙΑ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ	Key Activities ΕΚΤΙΜΩΜΕΝΕΣ	Value Propositions ΑΝΑΜΕΝΩΜΕΝΕΣ Παράδειγμα • Παιδιά • Εξυπηρέτηση • Εξυπηρέτηση	Customer Relationships ΕΚΤΙΜΩΜΕΝΕΣ ΠΑΡΕΧΟΜΕΝΕΣ	Customer Segments ΠΕΛΑΤΕΣ ① Παιδιά και γονείς από 3 έως 90 όλες τις ηλικίες
---------------------------------	-------------------------------	--	--	---



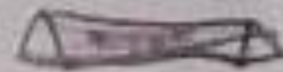






(Να έχω μουσική) Ταρνίμς τ'ρνός
 Να έχω κορφο του μπαρνα

για αίσιαστους: Ροστεν
 για αίσιαστους Ρησινά

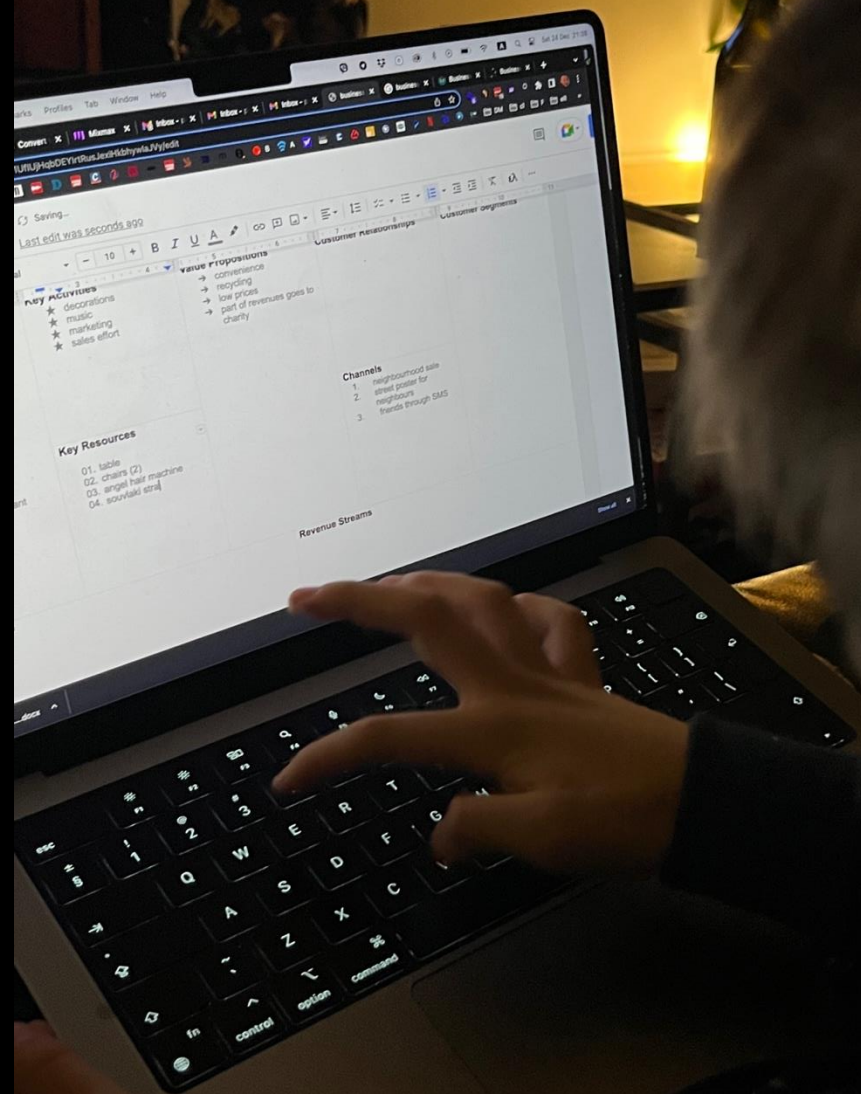


Τι θα πάει για τον παρκο; Τι θα πουλάω
 Budget 100€ παιχνιδία που θα αίσια
 Στόμα στορπά

Υπογραφή: Λίστα: Τι έχω
 Παίρνω αν έχω
 Χέρια-κράγιος Βίβλια

Συμφωνία προπληρωμή
 ταίρια ποτρία
 Μηχανή παλιός γιας (Jumbo)

ΠΟΛΥ ΖΑΧΑΡΗ
 Καλαμάρα σουβλάκι

-model-canvas

.DOCX

View Insert Format Tools Help Last edit was seconds ago

100%

Normal text

Arial

Business Model Canvas

Key Partners

dad:

- supplier
- security
- computer pro
- (maybe investor)
- promoter

mariza:

- hand crafted items
- supplier
- courier

mary:

- mariza's assistant
- security
- cook

Key Activities

- ★ decorations
- ★ music
- ★ marketing
- ★ sales effort

Key Resources

01. table
02. chairs (2)
03. angel hair machine
04. souvlaki straw
05. a lot of sugar
06. paper cups
07. milk
08. hot chocolate powder

Value Propositions

- convenience
- recycling
- low prices
- part of revenues goes to charity

Revenue Streams

Cost Structure

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	X	Y	Z	AA	AB	AC	AD	AE
1		forecast						Actual (updated until Wed 4/1/23)	Day 1: Monday				Day 2 :Tuesday				Day 3: Wednesday				Day 4: Thursday										
2	Goods Sold						285,00 €		555,60 €						125,41 €						104,44 €						177,50 €				
3	Owned & Drinks						200,00 €		323,14 €						114,44 €						99,45 €						35,00 €				
4	Parents items						70,00 €		132,49 €						4,99 €						0,00 €						100,00 €				
5	Mariza items						15,00 €		99,97 €						5,98 €						4,99 €						42,50 €				
6	Friends items						0,00 €		0,00 €						0,00 €						0,00 €						0,00 €				
7	Cost of Goods sold						37,50 €		99,61 €						4,64 €						2,00 €						62,00 €				
8	Owned & Drinks		200,00 € x	0%	=		0		0,00 €		114,44 € x	0%	=		0,00 €		99,45 € x	0%	=		0,00 €		35,00 € x	0%	=		0,00 €		20,00 € x	0%	
9	parents' items		70,00 € x	45%	=		31,50 €		59,62 €		4,99 € x	45%	=		2,25 €		0,00 € x	45%	=		0,00 €		100,00 € x	45%	=		45,00 €		17,50 € x	45%	
10	Mariza items		15,00 € x	40%	=		6,00 €		39,99 €		5,98 € x	40%	=		2,39 €		4,99 € x	40%	=		2,00 €		42,50 € x	40%	=		17,00 €		7,50 € x	40%	
11	Friends items		0,00 € x	50%	=		0,00 €		0,00 €		0,00 € x	50%	=		0,00 €		0,00 € x	50%	=		0,00 €		0,00 € x	50%	=		0,00 €		0,00 € x	50%	
12	Gross Profit						247,50 €		455,99 €						120,77 €						102,44 €						115,50 €				
13	staff						65,00 €		50,50 €						8,00 €						12,00 €						3,00 €				
15	mariza [% on Gross Profit]		5,00 € x	7%	=		35,00 €		5,50 €		5,00 € x	40%	=		2,00 €		5,00 € x	0%	=		0,00 €		5,00 € x	0%	=		0,00 €		5,00 € x	50%	
16	dad [cost per hour]		3,00 € x	10	=		30,00 €		45,00 €		3,00 € x	2	=		6,00 €		3,00 € x	4	=		12,00 €		3,00 € x	1	=		3,00 €		3,00 € x	1	
17	friends tips						0,00 €		0,00 €						0,00 €						0,00 €						0,00 €				
18	supplies						25,10 €		20,07 €						3,67 €						11,40 €						0,00 €				
19	Orange Juice		2,42 € x	5	=		12,10 €		13,82 €		2,42 € x	1	=		2,42 €						11,40 €						0,00 €				
20	paper cups		3,00 € x	1	=		3,00 €		0,00 €		3,00 € x	0	=		0,00 €		3,00 € x		=		0,00 €		3,00 € x		=		0,00 €		3,00 € x		
21	miscellaneous		10,00 € x	1	=		10,00 €		6,25 €		2,50 € x	0,5	=		1,25 €		2,50 € x		=		0,00 €		2,50 € x		=		0,00 €		2,50 € x		
22	rent						20,00 €		23,50 €						4,00 €						3,50 €						3,50 €				
23	rent		1,00 € x	20	=		20,00 €		23,50 €		1,00 € x	4	=		4,00 €		1,00 € x	3,5	=		3,50 €		1,00 € x	3,5	=		3,50 €		1,00 € x	3,5	
24	TOTAL OPEX						110,10 €		94,07 €						15,67 €						26,90 €						6,50 €				
26	NET PROFIT						137,40 €		361,92 €						105,10 €						75,54 €						109,00				
27																															
28	interest received		€1 for €100 / day				10,00 €		25,00 €						0,00 €						2,00 €						3,00 €				
30	Earnings						147,40 €		386,92 €						105,10 €						77,54 €						112,00				
32	Cash in Bank (closure)								600,00 €						200,00 €						300,00 €						400,00 €				
33	Net Profit %								69,64%																						









Ελάτε στην οδό Πιερνέλλας 24 για να αγοράσετε κάτι.

YARD SALE

Σήμερα και τις επόμενες μέρες θα γίνεται ένα yard sale στο του
Γιάννη Γιωργίου με προσφορά απολαύσεων!

Πολλά βιβλία, πλάκες, τραπεζομάντιλα, μολύβια, χαρτί, παιχνίδια και
άλλα υλικά αθλητικά, γυναικεία, παιδικά κ.λπ.



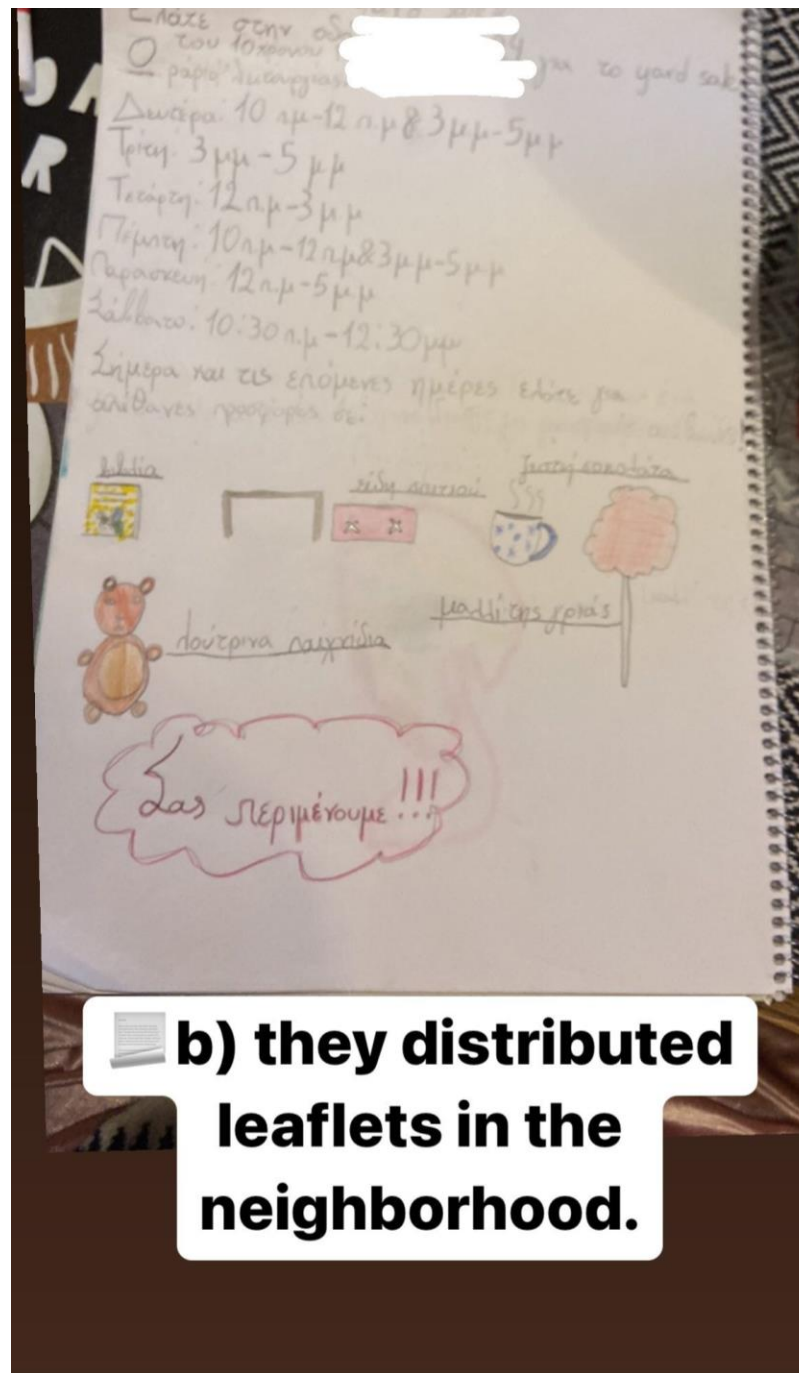












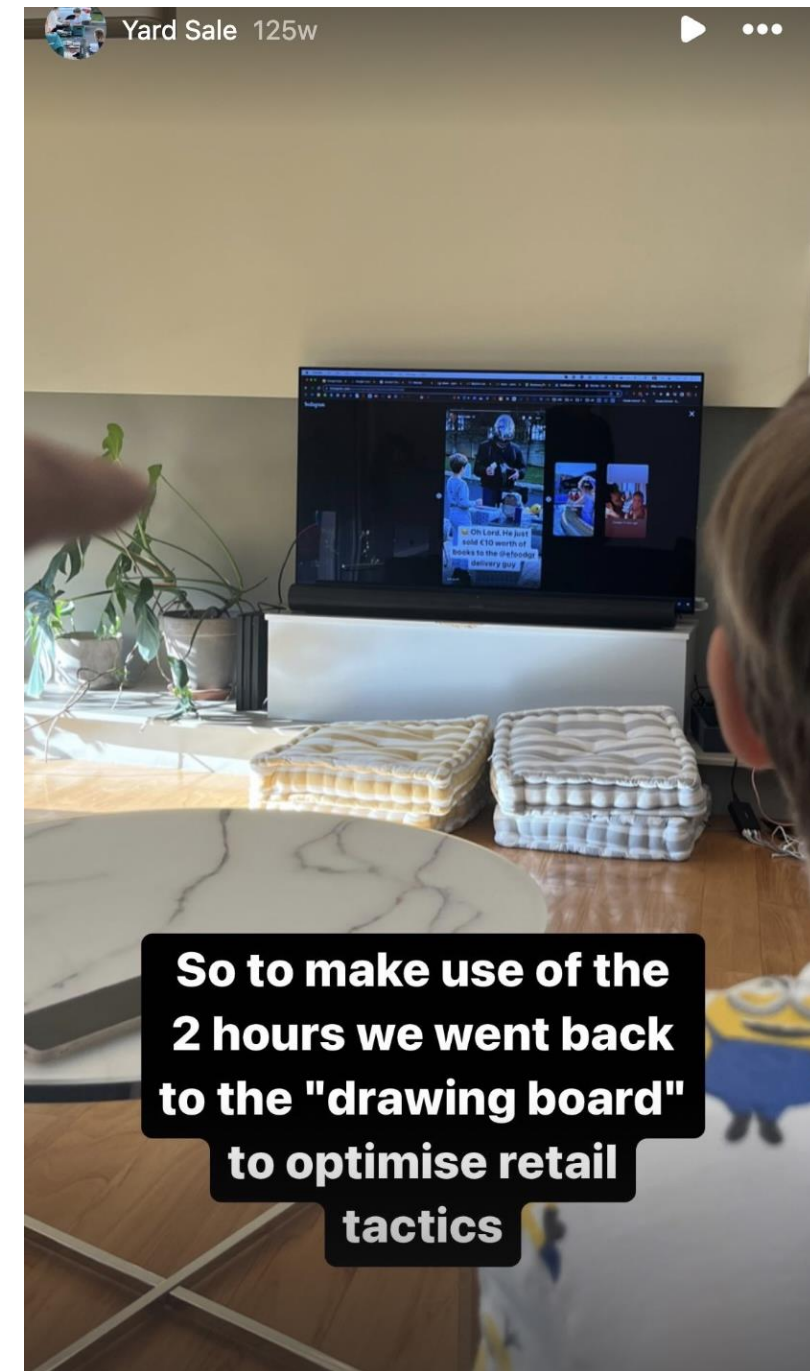
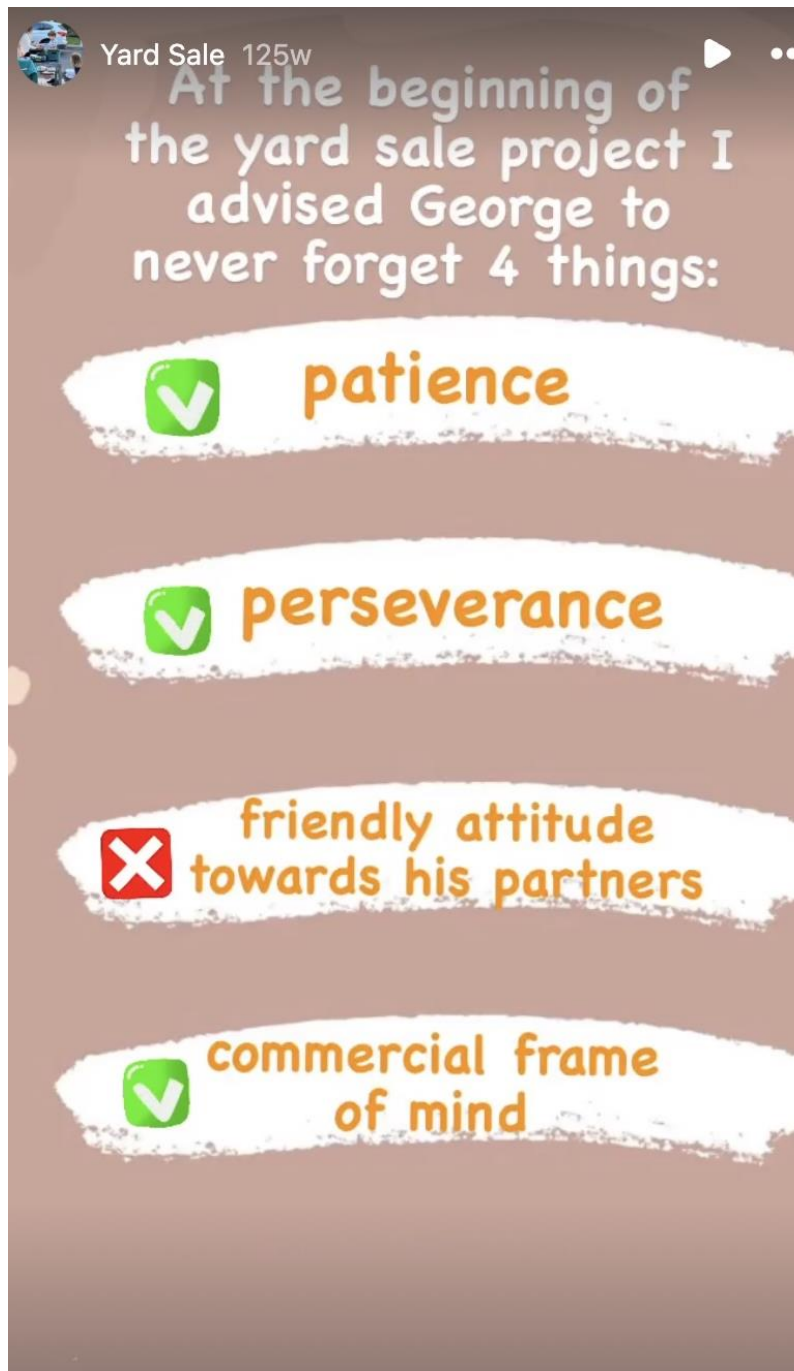






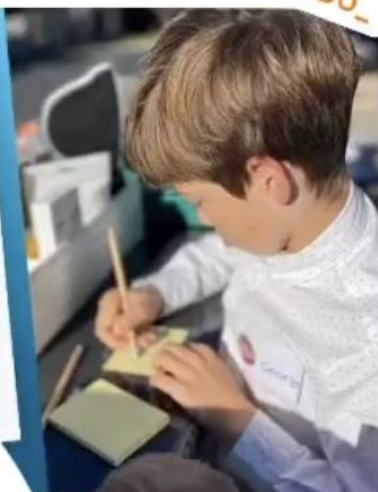


He was undoubtedly overtired and good manners towards family members were not there...







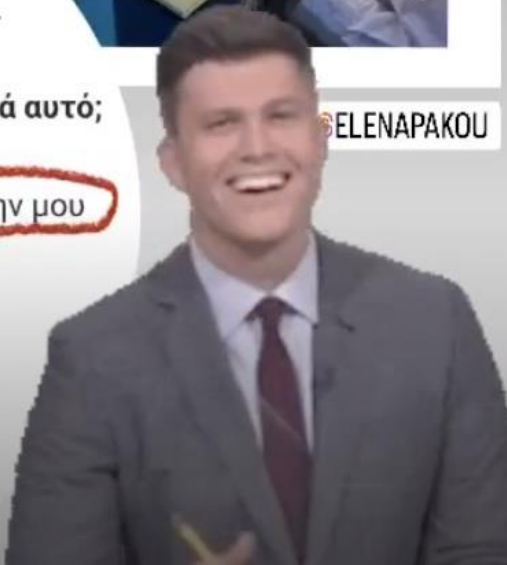


@GCLIMBS_

Μπορούν να το κάνουν και άλλα παιδιά αυτό;
Τι συμβουλές θα τους έδινες

Ναι μπορούν να το κάνουν. Αρκεί να μην μου κλέψουν τους πελάτες. Θα τους συμβούλευα.

- Να έχουν ποικιλία πραγμάτων
- Να κάνουν πολύ marketing (διαφήμιση)
- Είναι ευγενικά στους πελάτες ακόμα
- Έχουν



@ELENAPAKOU

ραδιοφωνική εκπομπή «**Θα σας ειδοποιήσουμε**»
για να μιλήσουμε για το πως μπορεί ακόμα
και ένας 10χρονος να μνηθεί στην
επιχειρηματικότητα.

Stay Tuned!

@KKINTZIOS
@SPYRANDO
@CINNAMONELLIS

989
ALPHA RADIO

@NOTIFYSHOW



@PGEZERLIS

@GCLIMBS_

@ELENAPAKOU

Ιωανναγιώτης Γκεζερλής, Πρόεδρος Convert Group
Γιώργος Γκεζερλής, Μαθητής 4^{ης} Δημοτικού

Το business show του ελληνικού ραδιοφώνου!
Κάθε **Σάββατο** και **Κυριακή** 12:00 - 15:00









ΟΛΑ 50%
ΚΑΤΩ

Ελάτε στην οδό ΓΑΡΝΗΘΟΣ 24 για το yard sale που

ΤΕΛΕΥΤΑΙΑ
ΜΕΡΑ

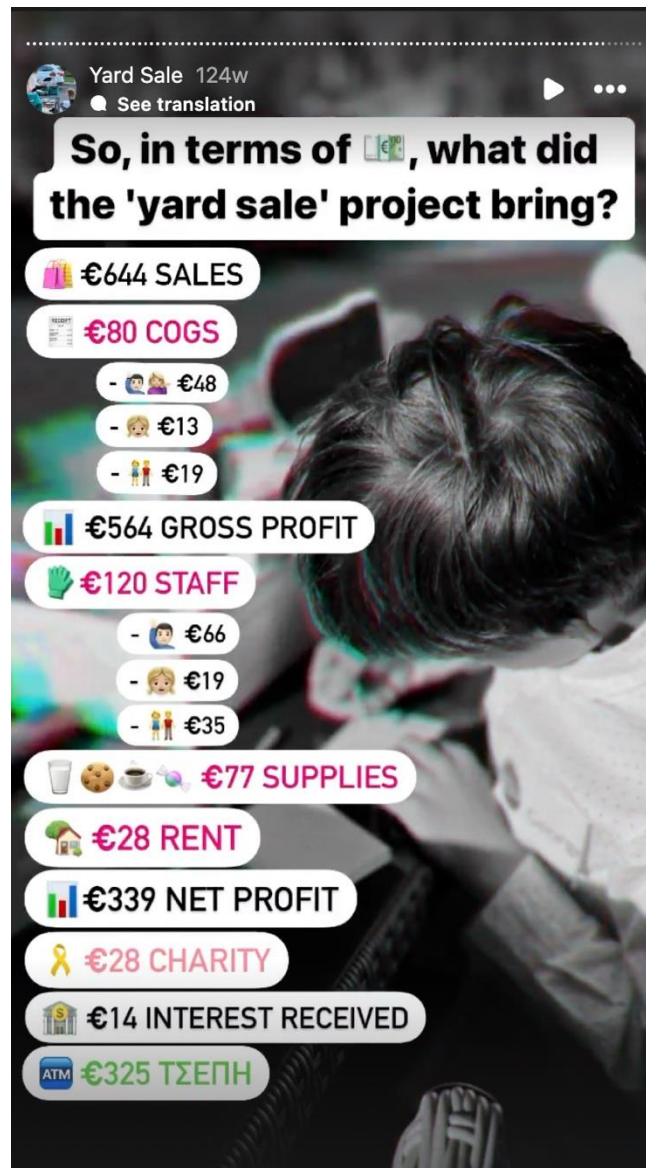
YARD SALE



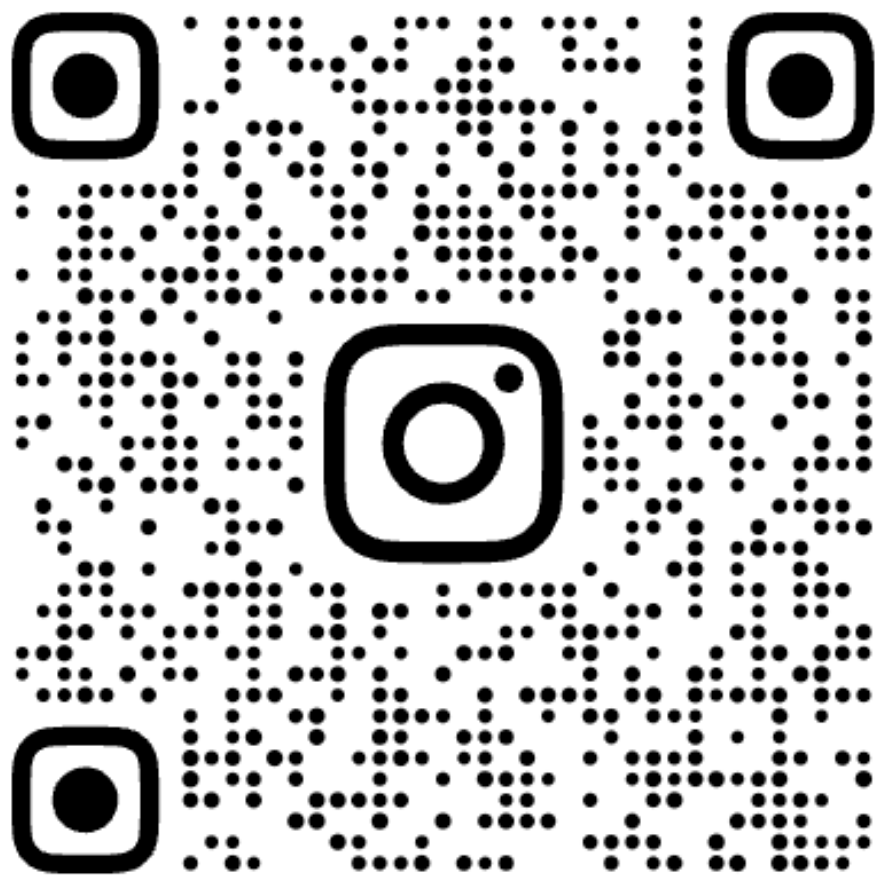


MORE IMPORTANTLY,
GEORGE LEARNED:

1. MONEY COMES FROM HARD WORK
2. RETAIL 101
3. ENTREPRENEURSHIP 101
4. TEAM WORK WITH PEERS
5. PATIENCE
6. PERSEVERANCE







PGEZERLIS

